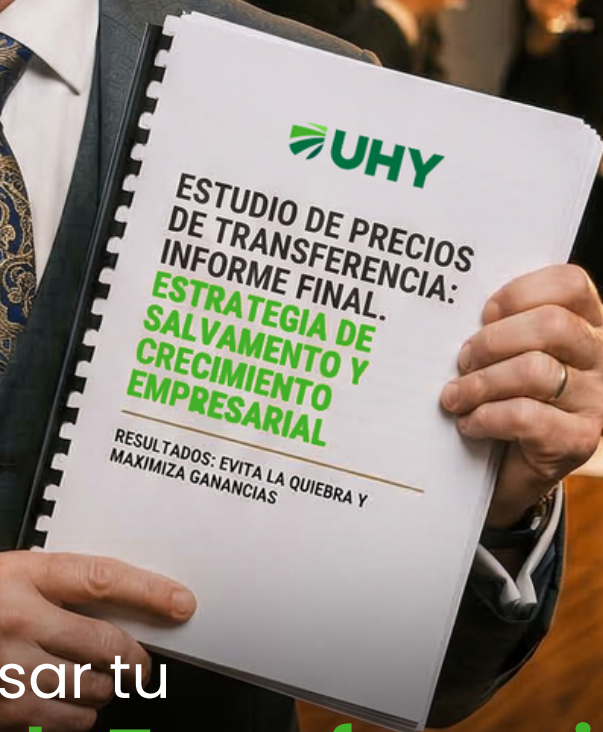




Cómo usar tu
Estudio de Precios de Transferencia
como una herramienta *preventiva*

Cómo usar tu **Estudio de Precios de Transferencia** como una herramienta *preventiva*

La guía estratégica para anticipar riesgos fiscales y tomar mejores decisiones dentro de tu grupo empresarial

Para muchas empresas, el Estudio de Precios de Transferencia es simplemente una obligación fiscal

Cada año se prepara el informe.
Se revisan los márgenes.
Se presentan los documentos.

Y luego el estudio se archiva... hasta el siguiente año.

Pero cuando el EPT se utiliza únicamente para cumplir con la regulación, se pierde gran parte de su valor.

Porque en realidad, el estudio de precios de transferencia puede convertirse en una herramienta preventiva muy poderosa.



No solo sirve para **responder a una auditoría fiscal.**

También puede ayudarte a:

- Anticipar y mitigar riesgos fiscales antes de que se materialicen en ajustes o contingencias.
- Fortalecer la posición de la empresa ante una eventual fiscalización de la SAT
- Alinear la estrategia fiscal con la realidad económica y operativa del negocio
- Tomar decisiones financieras mejor informadas
- Documentar adecuadamente las transacciones dentro del grupo conforme a la normativa vigente
- Prevenir distorsiones en la asignación de utilidades entre compañías del grupo
- Identificar oportunidades de eficiencia en la estructura del grupo

En otras palabras,

**el EPT no solo te protege...
también te ayuda a planificar.**

Si tu empresa ya realiza operaciones con partes relacionadas, este puede ser un buen momento para revisar si tu estudio actual realmente está cumpliendo ese papel preventivo.



El problema

usar el EPT

solo después de que todo ocurrió

En muchas empresas el estudio se prepara cuando el año fiscal ya terminó.

En ese momento el objetivo es explicar lo que pasó.

Pero cuando el análisis se realiza antes del cierre fiscal, el EPT puede convertirse en una herramienta de planificación.

Permite responder preguntas como:

¿Nuestros márgenes están dentro del rango de mercado?

¿Las transacciones entre empresas del grupo están correctamente estructuradas?

¿Existen riesgos de ajustes fiscales si la autoridad revisa estas operaciones?

Responder estas preguntas antes del cierre
permite hacer ajustes oportunos.



1

Detectar

desviaciones antes de que se conviertan en un problema

Uno de los principales beneficios de revisar el EPT con anticipación es que permite identificar desviaciones.

Por ejemplo:

márgenes fuera del
rango de mercado

políticas internas
inconsistentes

transacciones mal
documentadas

Cuando estas situaciones se detectan temprano, la empresa puede corregirlas antes de presentar su información fiscal.

Esto reduce significativamente el riesgo de ajustes durante una auditoría.

2

Alinear

la estrategia fiscal con la realidad operativa

Las autoridades fiscales esperan que las transacciones entre partes relacionadas reflejen la realidad económica del negocio.

Por eso el EPT analiza:

funciones de cada
entidad del grupo

riesgos asumidos

activos utilizados

Este análisis permite verificar si la estructura actual del grupo es coherente con su operación real.

Cuando existe esa alineación, la empresa puede defender sus precios márgenes con mayor seguridad.



Documentar

correctamente la lógica del negocio

Una de las preguntas más frecuentes en auditorías de precios de transferencia es:

“¿Por qué se tomó esta decisión?”

Por ejemplo:

¿Por qué este proveedor del grupo vende a ese precio?

¿Por qué esa empresa del grupo recibe ese margen?

¿Por qué ciertas funciones se concentran en una entidad?

El EPT permite documentar esa lógica económica.

Esto fortalece la posición de la empresa frente a revisiones fiscales.

Planificar

las operaciones futuras del grupo

Un estudio bien estructurado proporciona información valiosa para la planificación.

Por ejemplo:

rangos de rentabilidad del mercado

comparables internacionales

comportamiento financiero de empresas similares

Esta información permite tomar decisiones estratégicas sobre:

estructura de operaciones del grupo

políticas de precios

distribución de funciones y riesgos



Reducir incertidumbre en auditorías fiscales

Cuando el estudio está bien preparado y refleja la realidad del negocio, se convierte en una herramienta de defensa.

No elimina completamente el riesgo de auditoría, pero sí permite responder con evidencia sólida.

En lugar de reaccionar cuando surge un problema, la empresa puede demostrar desde el inicio que sus transacciones siguen criterios de mercado.

¿Qué ocurre cuando el EPT se usa de forma preventiva?

Las empresas que utilizan el estudio estratégicamente suelen experimentar:

Menor
exposición a ajustes fiscales

Mejor
documentación de sus
decisiones financieras

Mayor

- claridad en la estructura de su grupo empresarial
- confianza frente a auditorías

En lugar de reaccionar después,
pueden planificar antes.





transformando el EPT en una herramienta estratégica

En **UHY** ayudamos a empresas a ir más allá del cumplimiento.

Nuestro enfoque no se limita a preparar un informe anual.

Trabajamos con nuestros clientes para:

analizar
riesgos antes
del cierre
fiscal

alinear la
estrategia
financiera con
el estudio

fortalecer la
documentación
de las
operaciones del
grupo

preparar una
defensa sólida
ante revisiones
fiscales

Todo bajo nuestra filosofía **U-REST**

Una promesa simple:

Tú descansas.

Nosotros trabajamos. **Tu empresa crece.**

Próximo paso

Si tu empresa tiene saldos a favor y quiere recuperar ese dinero sin riesgos innecesarios, este es el momento de revisar tu expediente.

Agenda una conversación con el equipo de UHY y evaluemos juntos tu situación.

Una revisión preventiva hoy puede evitar meses de retrasos mañana.



Contáctanos Escanéa el QR
Agenda una reunión GRATIS ahora



Cómo usar tu Estudio de Precios de Transferencia como una herramienta preventiva